

SALES MANAGER / PERSONALENTWICKLER (M/W/D)

START AB SEPTEMBER, UNBEFRISTET, KÖLN/REMOTE

ÜBER TROODI

Bei troodi entwickeln wir E-Learning und Blended Learning Angebote, die Organisationen gezielt und nachhaltig dabei unterstützen, das volle Potenzial all ihrer Mitarbeitenden zu entfalten.



DEINE ZENTRALEN AUFGABEN BEI TROODI:

- Du begeisterst potenzielle Neukunden für troodi und unsere Lernformate (E-Learning, Blended Learning, Live-Training).
- Du berätst unsere Bestandskunden bei der Konzeption passender Lernangebote für ihre jeweiligen Zielgruppen und begleitest sie dabei im gesamten Prozess vom Erstgespräch bis zum Projektabschluss.
- Du kalkulierst und erstellst Angebote, Auftragsbestätigungen und pflegst unsere Kundendatenbank.
- Du begleitest Kunden bei der Implementierung von troodi Lernangeboten, koordinierst Trainer*innen und unterstützt dabei, ihre Projekte anhand der von uns bereitgestellten Datenanalysen auszuwerten und zu optimieren.
- Du unterstützt das Team bei der Entwicklung neuer Trainingskonzepte und arbeitest an der Schnittstelle zwischen Produktentwicklung, Business Development und Kundenbetreuung.

DAS BRINGST DU MIT:

- Idealerweise verfügst du über einen Studienabschluss im Bereich Wirtschaft, Psychologie, Erwachsenenbildung, Personalentwicklung oder einem vergleichbaren Studiengang.
- Du hast bereits erste Erfahrungen im Bereich B2B-Vertrieb gesammelt, idealerweise im Kontext von HR / Personalentwicklung.
- Du begeisterst dich für die Themen „digitales Lernen“ und „persönliche Entwicklung“
- Du bist kommunikativ und kontaktfreudig und kannst Menschen für unsere Produkte begeistern.
- Du kannst dich schnell und eigenständig in neue Themenfelder einarbeiten und hast Lust auf die Arbeit in einem jungen und dynamischen Team.

DAS BIETEN WIR DIR BEI TROODI:

- Bei uns kannst du früh Verantwortung übernehmen, direkten Kundenkontakt haben und deine Ideen in die Praxis umzusetzen.
- Du lernst wie du erfolgreiche Personalentwicklungskonzepte erstellst und Kunden bei der Implementierung dieser begleitest.
- Kurze Entscheidungswege und eine Hands-on-Mentalität sind Teil unserer Unternehmenskultur.
- Persönliche und professionelle Weiterbildung leben wir auch innerhalb unseres Teams – Du bist eingeladen an unseren regelmäßigen Persönlichkeits- und Teamentwicklungs-Workshops teilzunehmen.
- Flexible Arbeitszeiten und die Wahl zwischen Home-Office oder unserem zentralen Büro in Köln.



Ich freue mich auf deine Bewerbung mit deinem möglichen Einstiegsdatum an:

Samuel López
Samuel.Lopez@troodi.de